

kans'

Als hebzucht het wint van de angst is de krach nabij

In zijn boek 'Dat is het risico!' be- steedt Frits Bosch ook aandacht aan de opkomst van 'behavioral finance', de economie als gedrags- wetenschap. Niet alleen verstand maar ook emoties spelen een rol in het beleggingsgedrag. Als de beurskoersen flink stijgen, bevordert dat volgens Bosch 'ongefundeerd optimisme'. „De mens is van nature optimistisch. Hij denkt: ik moet er nu bij zijn, het risico zal wel meevallen.”

Als de hebzucht het wint van de angst voor dalende koersen, zijn we volgens Bosch 'op weg naar de volgende beurskrach'.

Hoever zijn we nu? „Als de aandelenmarkt doorzet, zou het best kunnen dat in het midden van het jaar de beurs weer omlaag tui- melt. Daar moet dan altijd wel een aanleiding voor zijn, die het vertrouwen aantast. Zoals in 2008 de crisis op de Amerikaanse wo- ningmarkt. De schulden crisis in Europa is nog niet voorbij. Er hoeft maar een vonk te zijn in het kruitvat en de zaak explodeert. Het is daarom verstandig als de fonsen nu beschermingsconstruc- ties aanbrengen.”

teit, ofwel de beweeglijkheid van beleggingen, zou de maatstaf moe- ten zijn, maar de impact op het rendement. „Ook in obligaties be- leggen kan heel risicovol zijn, zo- als bijvoorbeeld is gebleken met Griekse obligaties.”

Met een rendement dat groten- deels is gebaseerd op dat van obli- gaties komen de zwakke pensioen- fondsen er nooit bovenop, stelt hij. Een groter deel beleggen in aandelen is nodig om de zeven procent rendement per jaar te ha- len die nodig is om de dekkings- graad op peil te krijgen.

„De toezichthouder moet kijken of het pensioenfonds in handen is van een goede belegger. Dat fonds moet je kansen geven om te ma- noeuvreren.”

De pensioenfondsen moeten kun- nen inspelen op wereldwijde be- leggingskansen, vindt Bosch. Hij zingt niet mee in het koor van economen dat zich schaaft achter de stelling dat pensioenfondsen meer in Nederland moeten gaan beleggen, om de Nederlandse eco- nomie vooruit te helpen.

Het rendement van de pensioen- gelden dient in zijn ogen de hoog- ste prioriteit te krijgen. „De men- sen die de pensioengelden heb- ben ingelegd, zijn de eerste be- langhebbenden. Als die beleggin- gen ook nog maatschappelijk ef- fect hebben, sla je twee vliegen in een klap. Maar wel in die volgor- de.”

Het boek 'Dat is het risico!' is ver- krijgbaar via de website www.dutchinvestor.com. Prijs: 29,50 euro. ■ .

SON

De Bok verkoopt aandelen Neways

Neways-topman Vincent de Bok heeft eind vorig jaar 100.000 aandelen in het Son- se elektronica bedrijf ver- kocht. De Bok kocht de aan- delen in 2006 toen oprichter Gerard Meulenstein uit het bedrijf stapte. „De exter- ne financiering liep eind 2013 af en die kon niet wor- den verlengd”, aldus De Bok. Hij verkocht de stuk- ken tegen 10,50 euro, een destijds afgesproken prijs, aan de grootaandeelhouders Frank Zweegers en VDL.

VELDHOVEN

Simal bepaalt vrijdag standpunt

Simal Beheer maakt vrijdag bekend of het bod op de aan- delen Simac Techniek in Veldhoven gestand wordt ge- daan. Bij het sluiten van de termijn waarin aandelen aangeboden konden wor- den, maakte Simal (de fami- lie Van Schagen) gistera- vond bekend dat de beheer- maatschappij 91,97 procent van alle gewone aandelen in het kapitaal van Simac kan verwerven. Dat is 97,05 van het geplaatste kapitaal. Van Schagen wil het bedrijf van de beurs halen om er een fa- miliebedrijf van te maken.

SEVENUM

Bezoekersrecord voor Toverland

Attractiepark Toverland heeft in 2013 een bezoekers- record geboekt met 621.000 mensen. Dat betekende een stijging met 23,6 procent ten opzichte van 2012.

Toverland voegde vorig jaar de Magische Vallei aan zijn park toe. Dat betekende een forse uitbreiding van het aantal (buiten-)attracties van het deels overdekte park. Toverland investeerde daarvoor 18 miljoen euro in het park. Voor dit jaar ver- wacht Toverland een groei naar 650.000 bezoekers.

Philips koopt vernevelaars

Philips heeft na lange tijd weer een aankoop gedaan. Niet een heel bedrijf, maar een pro- ductportfolio.

EINDHOVEN - Philips heeft het port- folio elektronische vernevelaars voor thuisgebruik gekocht van het Ierse bedrijf Aerogen. Daar- mee versterkt Philips zijn onder- deel Home Healthcare Solutions. De transactie is een van de weini- ge aankopen die Philips in de afge- lopen drie jaar gedaan heeft. Eer- der kocht het concern bedrijven in huishoudelijke artikelen in Chi- na en India.

Vernevelaars zijn kleine appara- ten, waarmee mensen die lijden aan astma of COPD zichzelf medi-

cijnen toedienen. Ze houden de vernevelaar voor hun mond, druk- ken op een knop en nemen het medicijnen tot zich. De vernevel- aars van Aerogen werken anders. De elektronica meet de behoefte aan medicijnen, stelt het juiste moment van toediening vast en geeft het medicijn vervolgens vrij. Philips heeft niet meegedeeld hoe- veel er betaald is voor het portfo- lio en bijbehorende licenties. Het concern heeft alleen de vernevel- aars gekocht die patiënten zelf thuis kunnen gebruiken. Andere, grotere apparaten van Aerogen blijven buiten de transactie. Home Healthcare Solutions is een groeiend onderdeel van Philips. Ook onder meer de Respiro- nics-maskers voor mensen die lij- den aan slaapapneu en valdetec- tors van Philips Lifeline maken er onderdeel van uit.

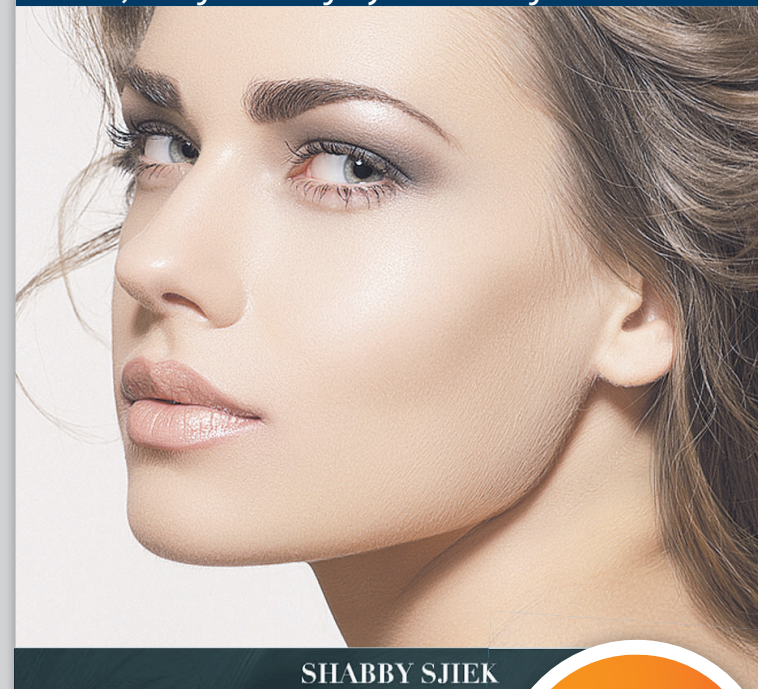
L'Ortye voorzitter MKB Brabant

TILBURG - Han L'Ortye (56) is de nieuwe voorzitter van MKB Bra- bant. L'Ortye is al een kwart eeuw actief voor het Brabantse be- drijfsleven, met name in de Kem- pen. Hij bekleedde een aantal

functies in ondernemersvereni- gingen. Hij is eigenaar van Han L'Ortye Interimmanagement, train- ings en coaching. Het bestuur van MKB-Brabant zoekt een vi- ce-voorzitter uit West-Brabant.

Sweetdeal

Wenkbrauw shaping
nu €7,50 by Shabby Sjek Beauty



SHABBY SJIEK

Wenkbrauwen bepalen groten- deels je gezichtsuitdrukking. Ga voor mooie wenkbrauwen en laat ze shapen door Shabby. Ze heeft meer dan 10 jaar ervaring bij o.a. Chanel, YSL, Mac, Bobbie Brown, Dutch Design Week en meer!

VAN € 15,-

NU €7,50

BESPAAR 50%

Schrijf je nu gratis in op www.sweetdeal.nl

@sweetdealehv

facebook.com/sweetdeal.eindhoven



Verkrijgbaar in de
App Store

Dealer
Leasing.nl
per maand opzegbaar



De goedkoopste leasecontracten voor Uw **SHORTLEASE**

KIJK VOOR MEER INFORMATIE OP ONZE WEBSITE

www.dealerleasing.nl

www.bedrijfswagenleasing.nl